

# KURZEXPOSE

Grosshandel für Reinigungsmittel in NRW (16% EBIT)/ TOP-Lage



- MB 17FE02
- 100% einer deutschen GmbH
- Fachgroßhandlung für Hygiene & Reinigungsartikel (Vollsortimenter)
- Nordrhein-Westfalen
- Beratung, Vertrieb und Lieferung von hochwertigen Reinigungs- und Verbrauchsartikeln an B2B Endverbraucher
- Seit über 40 Jahren am Markt  
Das regional sehr bekannte Familienunternehmen wurde in den 70er Jahren vom jetzigen Inhaber gegründet und ist seitdem sehr erfolgreich und hochprofitabel. Zum Servicespektrum des stark kundenorientierten Unternehmens gehören die Beratung der Vertrieb und die verbrauchsstellengenaue Belieferung von gewerblichen, teils
- überregionalen Endkunden in den Branchen Gebäudereinigung, Gesundheitswesen, Kommunen, HoReCa und Industrie/ Handel. Das Unternehmen beliefert seine Kunden täglich mit eigenem Fuhrpark. Zur Reparatur von Reinigungsmaschinen steht ein eigener Reparaturservice zur Verfügung. Der Kundenstamm besteht aus ca. 1.000 hochzufriedenen Stammkunden.
- ca. 700.000 EUR Umsatz; ca. 120.000 EUR Gewinn
- gewerbliche Endkunden/ Wiederverkäufer
- 4  
Der Standort befindet sich in exponierter und verkehrsgünstiger Lage im Herzen von NRW;
- für die rund 750qm Lager- und 100qm Büroflächen wurde ein optional individuell verlängerbarer Mietvertrag zu günstigen Konditionen abgeschlossen
- Das Unternehmen ist komplett schuldenfrei;
- Der Gründer und Inhaber (ca. 60J) würde dem Unternehmen noch ca. 3 Jahre auf Basis eines kostengünstigen Beratervertrags zur Verfügung stehen
- Nachfolgeregelung
- Share-Deal 100%
- 500.000 EUR; im Kaufpreis inbegriffen sind stille Reserven in Höhe von ca. 100TEUR  
Strategische Käufer aus dem Großhandelsumfeld zum Ausbau der regionalen Präsenz;
- ebenso geeignete solvente MBI's die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen möchten
- 100.000 EUR
- Ein ausführliches Unternehmensexposee mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt werden
- Bei Bedarf können Bankfinanzierung, Steuerberater und Rechtsanwälte für einzelne Prozessschritte vermittelt werden
- Weitere Informationen erhalten Sie bei:  
Martin Bald  
MB ManagementBeratung  
Am Sandkrug 12  
16548 Glienicke  
Tel.: 0178 / 530 25 95  
Mail: [martin.bald@mb-mb.de](mailto:martin.bald@mb-mb.de)

MB Chiffre

Angebotsgegenstand

Branche

Region

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Geschäftsmodell,  
Produkte, Leistungen,  
Technologien

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenkreis

Mitarbeiter

Immobilie

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufsgrund

Verkaufsziel

Verkaufspreis

Idealer Erwerber

Eigenkapital für MBI

Weitere Unterlagen

Unterstützung

Kontakt